



WISSEN TEILEN

UNSERE VORTRÄGE UND KOMPAKTSEMINARE
BUTZ-CONSULT.DE · BUTZ-EXPERT.DE



Als unabhängige Beratungsgesellschaft ist ButzConsult auf Nachfolgen und Transaktionen (Mergers & Acquisitions) von Unternehmen spezialisiert.



Unsere Partnergesellschaft ButzExpert fokussiert sich auf gutachterliche Bewertungen von Unternehmen im Rahmen unterschiedlicher Bewertungsanlässe.

Gemeinsam sind wir ein Experten-Team, das Anforderungen und Wünsche bezüglich Analyse, Bewertung und Beratung perfekt verbindet und umsetzt.

INDIVIDUELL
BERATEN,
EXAKT BEWERTEN

Mehr über uns und unsere Vorträge erfahren Sie auf unseren Websites:

BUTZ-CONSULT.DE
BUTZ-EXPERT.DE



VOR TRÄGE &



WISSEN TEILEN _ UNSERE VORTRÄGE & SEMINARE

SEMI NARE

Unsere Vorträge und Kompaktseminare richten sich sowohl an mittelständische Unternehmer als auch an Organisationen.

Sie bündeln unsere langjährige Erfahrung in der Bewertung und Beratung mit der Fähigkeit unserer Referenten, Informationen spannend und frei von „Fachchinesisch“ zu vermitteln.



01

HERAUSFORDERUNG NACHFOLGE

LOSLASSEN & ANFANGEN

Jahr für Jahr stehen Tausende von Unternehmen vor den Herausforderungen einer Unternehmensnachfolge – was viele der Unternehmensinhaber aber verdrängen. Die Verdrängung dieses Themas kann eine ernstzunehmende Gefahr darstellen, nämlich dann, wenn zu wenig Zeit für eine gezielte Übergabe bleibt oder ein außerordentliches Ereignis plötzlich zum Handeln zwingt.

Aus diesen Gründen beginnt ein professionelles Nachfolgemangement bereits zehn Jahre vor dem geplanten Ausscheiden. Es thematisiert Fragen wie: Wo steht Ihr Unternehmen in zehn Jahren? Wer wird es leiten? Gibt es potenzielle Nachfolger in der Familie?

Unser Vortrag richtet sich vor allem an Unternehmer, die ihr Unternehmen in den nächsten Jahren übergeben möchten; aber auch an diejenigen, die Unternehmer überzeugen wollen, sich diesem Thema frühzeitig zu öffnen.

SEMINAR STECKBRIEF

REFERENT	Stefan Butz
DAUER	Flexibel, von 30 bis ca. 90 Min.
ZIELGRUPPE	Unternehmen/r (KMU), Firmenkundenbetreuer von Banken und Sparkassen, Verbände, IHK u. a.
ANLÄSSE	Bevorstehende Nachfolgesituationen, Aufnahme/Ausscheiden von Gesellschaftern, Beteiligung von Mitarbeitern u. a.

UNTERNEHMEN VERKAUFEN

ERFOLGSFAKTOREN & FALLSTRICKE

Die Veräußerung eines Unternehmens ist immer häufiger eine Variante der Unternehmensnachfolge. Gleichzeitig wirft jede Unternehmenstransaktion betriebswirtschaftliche, steuerliche und rechtliche Themen auf, die oft nicht zum Tagesgeschäft gehören.

Die Ermittlung des richtigen Unternehmenswertes für die Begründung der Kaufpreisvorstellung, ein professionelles Exposé zur Interessentenansprache und die diskrete Suche nach passenden Interessenten sind die ersten wichtigen Schritte. Ist der richtige Interessent gefunden, folgen die Absicherung der Vertraulichkeit, die Erstellung von Absichtserklärungen (LOI), eine sorgfältige Unternehmensprüfung (Due Dilligence), die Verhandlung und schließlich der Vertragsabschluss und die Übergabe.

Unser Vortrag richtet sich an mittelständische Unternehmer und Unternehmen, die ihren Unternehmensverkauf oder die Veräußerung von Anteilen professionell planen und umsetzen möchten. Wir nennen die Erfolgsfaktoren und zeigen häufige Fehler auf.

02

SEMINAR STECKBRIEF

REFERENT	Ira Aufenanger, Stefan Butz, Jan Plorin
DAUER	Flexibel, ab 60 Min.
ZIELGRUPPE	Unternehmen/r (KMU), Firmenkundenbetreuer von Banken und Sparkassen, Verbände, IHK u. a.
ANLÄSSE	Veräußerung von Unternehmensanteilen, Aufnahme/Ausscheiden von Gesellschaftern, Beteiligung von Mitarbeitern, Management Buy In (MBI) u. a.



03

WIEVIEL IST (M)EIN UNTERNEHMEN WERT?

KLARHEIT ÜBER WERTE & PREISE

Fragen der Unternehmensbewertung gehören zu den komplexesten betriebswirtschaftlichen Fragestellungen. Für Gesellschafter und Geschäftsführer können sie aus verschiedenen Anlässen zum Thema werden. Beispielsweise, wenn ein Unternehmen abgegeben bzw. verkauft werden soll, wenn Unternehmer Veränderungen in der Gesellschafterstruktur anstreben, wenn es darum geht, das Unternehmen werteorientiert zu führen oder Gesellschaftsanteile zu veräußern. Richter benötigen eine neutrale Unternehmensbewertung häufig als Entscheidungsgrundlage.

Mit unserem Vortrag vermitteln wir Wissensgrundlagen, eröffnen neue Perspektiven und geben wertvolle Informationen zum Thema. Als ausgewiesene Experten und IHK-Gutachter informieren wir über den Zusammenhang von Wert und Kaufpreis, Bewertungsanlässe und Bewertungsmethoden. Ebenso vermitteln wir klar und verständlich die Besonderheiten bei der Bewertung von kleinen und mittelständischen Unternehmen, beim Unternehmenskauf/-verkauf, bei der Unternehmensnachfolge sowie bei Auseinandersetzungen.

SEMINAR STECKBRIEF

REFERENTEN	Ira Aufenanger, Stefan Butz, Jan Plorin
DAUER	Flexibel, von 60 Min. bis Tagesseminar
ZIELGRUPPE	Unternehmen/r (KMU), Firmenkundenbetreuer von Banken und Sparkassen, Verbände, IHK, Gerichte (Richter) u. a.
ANLÄSSE	Unternehmensbewertung, Unternehmenskauf/-verkauf, Aufnahme/Ausscheiden von Gesellschaftern, Beteiligung von Mitarbeitern u. a.

UNTERNEHMEN IM RÖNTGENCHECK

CHANCEN & RISIKEN FRÜHZEITIG ERKENNEN

Was wäre auf dem Röntgenbild Ihres Unternehmens zu sehen, wenn wir z. B. die Zukunfts- und Nachfolgefähigkeit testen wollten? Wie ist es um Ihre Branche, Ihren Markt bestellt? Ist Ihr Unternehmen einseitig kundenabhängig? Ergibt sich ein kompliziertes Konstrukt (z. B. zur steuerlichen Optimierung), in das kein Nachfolger einsteigen will? Sind die Mitarbeiter mit Ihnen alt geworden?

Unser Vortrag „Unternehmen im Röntgencheck“ erörtert diese und viele weitere Fragen. Er gewährt Einblicke und hilft – bereits *vor* der Umsetzung einer Nachfolge – Chancen zu bewerten, Risiken zu erkennen und mögliche Hemmnisse zu beseitigen. Wir nennen die Faktoren, auf die es bei einer späteren Übergabe ankommt.

04

SEMINAR STECKBRIEF

REFERENTEN	Stefan Butz, Jan Plorin
DAUER	Flexibel, von 60 bis 120 Min.
ZIELGRUPPE	Unternehmen/r (KMU), MBI-Kandidaten
ANLÄSSE	Unternehmensbewertung, Unternehmensnachfolge/-verkauf, Aufnahme/Ausscheiden von Gesellschaftern, Beteiligung von Mitarbeitern, MBI u. a.



DER NÄCHSTE, BITTE!

UNTERNEHMENSNACHFOLGE JETZT

Warum wird das Thema Unternehmensnachfolge oft als unbequem empfunden? Weil es dazu zwingt, irgendwann loszulassen? Anders gefragt: Wann ist der richtige Zeitpunkt, um sich mit dem Projekt Nachfolge auseinanderzusetzen? Unsere drei Referenten geben darauf eine klare Antwort: jetzt!

Dieser Vortrag ist besonders praxisnah, persönlich und unterhaltsam ausgelegt. Er beleuchtet die unterschiedlichen inhaltlichen Facetten einer Nachfolge in Kurzform. Er will die Zuhörer wachrütteln und verdeutlichen, was bei der Nachfolge zählt.

SEMINAR STECKBRIEF

REFERENTEN	Stefan Butz, Stefan Hagen, Michael Suckow
CO-REFERENTEN	Stefan Hagen ist zertifizierter Coach und Unternehmensberater, er „rüttelt wach“. Bei der Unternehmensnachfolge rückt er zwischenmenschliche, psychologische Aspekte in den Fokus. 2008 erlangte Stefan Hagen bundesweit Bekanntheit durch das TV-Coaching-Format „Hagen hilft!“ Michael Suckow ist geschäftsführender Gesellschafter einer Steuerberatungs- und Wirtschaftsprüfungsgesellschaft. Er hat zahlreiche Projekte in den Bereichen Steuerberatung, Wirtschaftsprüfung und steuerliche Beratung bei Unternehmensgründung, Unternehmensnachfolge und Unternehmensverkauf branchenübergreifend erfolgreich abgewickelt.
DAUER	ca. 60 Min.
ZIELGRUPPE	Unternehmen/r (KMU), Firmenkundenbetreuer von Banken und Sparkassen, Fachverbände, u. a.
ANLÄSSE	Unternehmensbewertung, Unternehmensnachfolge, Unternehmensverkauf, Aufnahme/Ausscheiden von Gesellschaftern, Beteiligung von Mitarbeitern u. a.

05

Es wird Klartext geredet und provokant aufgefordert: Machen Sie sich überflüssig! Trennen Sie Wunsch und Wirklichkeit! Unsere Experten nehmen die Zuhörer auch persönlich in die Verantwortung und fordern dazu auf loszulassen, nicht egoistisch zu sein, Eventualitäten einzuplanen – aber vor allem endlich anzufangen!

Dieser Vortrag ist aus unserer Sicht wirklich einzigartig. Sie werden überrascht sein, was in einem vermeintlich unbequemen Thema steckt.

INTERESSIERT?
BUCHEN
SIE DIREKT!

Gerne stimmen wir Ihren Wunsch-Vortrag auf Ihren individuellen Bedarf ab. Alle Vorträge können in externen Räumlichkeiten stattfinden oder als Inhouse-Seminar ausgelegt werden.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

BUTZ-CONSULT.DE

FON +49 2151 931919 - 60



PER SÖN LICH

Wissen lebt durch den,
der es vermittelt. Unsere
Referenten sind Menschen
aus der Praxis, die wissen,
wovon sie sprechen.



STEFAN BUTZ

Der Diplom-Kaufmann war vor seiner Selbstständigkeit in verschiedenen Leitungsfunktionen bei Unternehmensberatungs- und Wirtschaftsprüfungsgesellschaften, Konzernen und mittelständischen Betrieben tätig.

2008 gründete Stefan Butz das Unternehmen ButzExpert Wirtschaftssachverständige, 2011 kam die ButzConsult Unternehmensberatung hinzu. Als Gesellschafter und Geschäftsführer sind neutrale Bewertungen mittelständischer Unternehmen sowie die Beratung und Begleitung von Unternehmenstransaktionen seine Spezialgebiete. Stefan Butz ist als Sachverständiger bei der IHK öffentlich bestellt und vereidigt, Mediator und im BDU zertifiziert.



IRA AUFENANGER

Die Diplom-Kauffrau gehört mit ihren Schwerpunkten Unternehmensbewertung, Insolvenzanalysen sowie Transaktionsberatung seit 2011 zum Team von ButzConsult. Für ButzExpert ist sie als Gutachterin und Wirtschaftssachverständige tätig.

Frau Aufenanger verfügt über langjährige internationale Transaktionserfahrung im Investmentbanking sowie als freie Unternehmensberaterin.



JAN FLORIN

Der Diplom-Kaufmann hat als Projektleiter seine Schwerpunkte in der Beratung & Begleitung von Unternehmenstransaktionen, Unternehmensbewertung, Jahresabschluss-Analyse und Interessentenansprache. Für ButzExpert ist er auch als Gutachter tätig.

Er war zuvor mehrere Jahre für eine Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungs-Gesellschaft tätig, die größere mittelständische Industrie- und Produktionsunternehmen betreute.

ER FOLG REICH

Unternehmen, Verbände und Organisationen, die bereits Vorträge und Kompaktseminare mit uns ausgerichtet haben:

- DZ Bank AG
- IHK Mittlerer Niederrhein
- Sparkasse Krefeld
- Sparkasse Neuss
- Wirtschaftsförderungsgesellschaft für den Kreis Viersen mbH
- Marketing Club Krefeld e. V.
- BVMW e. V. (Bundesverband mittelständische Wirtschaft)
- Volksbank Düsseldorf e. G.
- Volksbank Neuss e. G.
- Volksbank Viersen e. G.
- TZN Niederrhein (Technologie- und Gründerzentrum Niederrhein)
- Kreishandwerkerschaft Mönchengladbach
- Kreishandwerkerschaft Niederrhein
- Amt für Wirtschaftsförderung der Stadt Neuss
- Bensberger Bank e. G.
- u. a.

INTERESSIERT?
BUCHEN
SIE DIREKT!

Gerne stimmen wir Ihren
Wunsch-Vortrag auf Ihren indivi-
duellen Bedarf ab. Alle Vorträge können in
externen Räumlichkeiten stattfinden oder
als Inhouse-Seminar ausgelegt werden.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

BUTZ-CONSULT.DE

FON +49 2151 931919 - 60

BUTZCONSULT

Unternehmensberatung

BUTZEXPERT

Wirtschaftssachverständige